



Clotario Pagano



ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Amministratore unico ALFAMED Srl - SALERNO, SA
01/2006 - ad oggi

20 anni e 4 mesi

- Importatore e fornitore di dispositivi medici ed apparecchiature per il settore pubblico e privato.
- Grazie ai nostri ausili, ci impegniamo a portare valore agli operatori sanitari fornendo nuove tecnologie e dispositivi medici innovativi.
- Siamo impegnati in un continuo miglioramento e aggiornamento delle procedure operative grazie a Workshop, Live surgery, Cadaver Lab, Training e Meeting.
- Redazione e firma a nome della società di contratti, atti legali e altri documenti ufficiali.
- Redazione di documenti amministrativi, atti giuridici e stipula di contratti a nome della società.
- Convocazione dell'assemblea dei soci per tutte le questioni di competenza.
- Gestione dei rapporti esterni con istituti di credito, stakeholder privati ed enti pubblici.

Socio titolare TERZO TEMPO VILLAGE - San Mango, SA
01/2010 - 03/2022

12 anni e 3 mesi

- Gestione strategica aziendale, inclusa la definizione di obiettivi a lungo termine e la pianificazione finanziaria.
- Organizzazione della forza lavoro in termini di orari, mansioni, ferie e permessi.
- Ideazione delle strategie di gioco in base alle caratteristiche della squadra.
- Promozione di una cultura aziendale positiva, inclusiva e produttiva.
- Consulenza agli sportivi in merito a programmi di training e alimentazione.
- Gestione delle iscrizioni raccogliendo la documentazione necessaria.
- Pianificazione di allenamenti ad hoc per squadre o singoli individui.
- Partecipazione alla gestione delle strutture ricreative incentivando l'adesione alle attività.

Imprenditore GATE 39 Soccer Pub - SALERNO, SA
01/2007 - 12/2009

3 anni

- Coordinamento delle relazioni con i fornitori per garantire la qualità dei prodotti/servizi.
- Ottimizzazione dei processi aziendali per migliorare l'efficienza operativa e ridurre i costi.
- Guida strategica dell'azienda assicurandone il successo sul mercato.
- Collaborazione nella valutazione e selezione del personale da inserire in azienda.
- Pianificazione e implementazione di campagne di marketing mirate per aumentare la visibilità del marchio.

Socio MIAMI Beach - Marina d'Albori, SA
05/2006 - 09/2007

1 anno e 5 mesi

- Coordinamento di team multidisciplinari per il raggiungimento di obiettivi comuni e la realizzazione di progetti.
- Gestione e sviluppo di strategie commerciali per l'incremento del fatturato e l'ampliamento del portafoglio clienti.

CONTATTI

Via Roscigno, 10, 84090, San Mango
Piemonte, Salerno

+393929182124

roypagano@hotmail.it

08/04/1972

KB

PROFILO PROFESSIONALE

Professionista esperto in Public Relations con eccellenti capacità di pianificazione operativa e gestione del budget. Abile nel problem solving e nella negoziazione, con competenze di controllo di gestione e comunicazione efficace.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Public Relations
- Capacità di pianificazione
- Pianificazione operativa
- Problem solving
- Gestione del budget
- Competenze di controllo di gestione
- Capacità negoziali
- Abilità di comunicazione

LINGUE

Francese B1

Intermedio avanzato

Inglese

Imprenditore GOCCIA CAFFE' - SALERNO, SA
12/2002 - 12/2006

4 anni e 1 mese

- Gestione e sviluppo di strategie aziendali per il raggiungimento degli obiettivi di crescita annuale.
- Coordinamento delle relazioni con i fornitori per garantire la qualità dei prodotti/servizi.
- Direzione delle operazioni quotidiane, inclusa la supervisione delle attività di produzione e vendita.
- Ampliamento del business nel mercato di riferimento tramite partnership strategiche.

Imprenditore DISCOTECA VITTORIA - SALERNO, SA
01/2000 - 11/2002

2 anni e 11 mesi

- Pianificazione della comunicazione interna ed esterna in linea con il posizionamento aziendale.
- Determinazione delle strategie di pricing per il raggiungimento degli obiettivi aziendali.
- Definizione degli obiettivi in termini di volumi e fatturato.
- Programmazione delle modalità e delle tempistiche distributive di prodotti o servizi.

Imprenditore CAFFE' MARTINI - SALERNO, SA
01/1996 - 01/2000

4 anni e 1 mese

- Gestione e sviluppo di strategie aziendali per il raggiungimento degli obiettivi di crescita annuale.
- Direzione delle operazioni quotidiane, inclusa la supervisione delle attività di produzione e vendita.
- Coordinamento delle relazioni con i fornitori per garantire la qualità dei prodotti/servizi.
- Collaborazione nella valutazione e selezione del personale da inserire in azienda.



ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Diploma: Scientifico
Liceo Scientifico Francesco Severi - Salerno, 06/1990

Laurea: Scienze Politiche
UNISA - Salerno, 05/2000

Diploma: Sport
Direttore Sportivo - Salerno, 01/2011

Istruttore: Federazione Italiana Tennis Padel (FITP)
Istruttore di Tennis, Padel e Beach Tennis di primo livello - Roma, 03/2013

Sommelier primo livello: Associazione Italiana Sommelier (AIS)
Diploma di 1° Livello AIS - Salerno, 04/2003

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati persona

Clotario Pagano